



Товариство з обмеженою відповідальністю «Проком»  
 Фізична адреса: Запоріжжя, вул. Перемоги 97-а  
 Тел.: +38 (067) 30-067-50  
 +38 (099) 30-099-50

## Навчальний курс: «Базові можливості BAS Управління торгівлею 3.5»

### ЗМІСТ КУРСУ

| №<br>п/п | РОЗДІЛ КУРСУ   | Кіл-сть<br>год. | Затв.<br>год. |
|----------|--|-----------------|---------------|
| 1.       | <b>ЗНАЙОМСТВО З ПРИКЛАДНИМ РІШЕННЯМ. СТАРТ СИСТЕМИ. ВВЕДЕННЯ ПОЧАТКОВИХ ЗАЛИШКІВ</b>   | 4,0             |               |
|          | 1.1. Налаштування розділів обліку і параметрів системи<br>1.2. Загальна нормативно-довідкова інформація<br>1.3. Початкові залишки  |                 |               |
| 2.       | <b>УПРАВЛІННЯ ПРОДАЖАМИ</b>  | 4,0             |               |
|          | 2.1. Умови продажів: оферти, графіки оплати, прайс-листи, знижки<br>2.2. Документообіг продажів: угоди, комерційні пропозиції, замовлення клієнтів<br>2.3. Забезпечення та виконання замовлень клієнтів. Реалізація товарів і послуг та повернення товарів |                 |               |
| 3.       | <b>УПРАВЛІННЯ КУПІВЛЯМИ</b>  | 4,0             |               |
|          | 3.1. Умови купівель: етапи оплати, прайс-листи постачальників та параметри забезпечення<br>3.2. Формування замовлень постачальникам за потребами. Забезпечення складів<br>3.3. Надходження товарів, імпорт, ТЗВ  |                 |               |
| 4.       | <b>СКЛАДСЬКІ ОПЕРАЦІЇ</b>  | 4,0             |               |
|          | 4.1. Внутрішній рух товарів. Комплектація<br>4.2. Ордерний склад<br>4.3. Малоцінні активи та операції на складі. ТМЦ в експлуатації  |                 |               |
| 5.       | <b>РОЗРАХУНКИ З ПРОДАЖІВ-КУПІВЕЛЬ УПРАВЛІННЯ ГРОШОВИМИ КОШТАМИ</b>   | 4,0             |               |
|          | 5.1. Розрахунки з продажів-купівель<br>5.2. Управління грошовими коштами: планування, створення платіжного календаря, відображення фактичного руху грошових коштів<br>5.3. Розрахунки з підзвітними особами  |                 |               |
| 6.       | <b>ОБЛІК ДОХОДІВ І ВИТРАТ. РЕЗУЛЬТАТИ ДІЯЛЬНОСТІ</b>   | 4,0             |               |
|          | 6.1. Валовий прибуток<br>6.2. Витрати та доходи  |                 |               |

**ЦСН ТОВ «Проком». Базові можливості BAS Управління торгівлею 3.5**

|  |                                   |             |
|--|-----------------------------------|-------------|
| 6.3. Фінансовий результат та аналіз результатів діяльності |                                   |             |
| 6.4. Витрати майбутніх періодів                            |                                   |             |
| 6.5. Грошові розрахунки між організаціями                  |                                   |             |
|  | <b>Всього академічних годин*:</b> | <b>24,0</b> |

\* 1 академічна година = 45 хвилин

**Узгоджено:**

Замовник

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Директор ТОВ «Проком»

\_\_\_\_\_

Бутенко С. М

Керівник ЦСН ТОВ «Проком»

\_\_\_\_\_

Столярчук І. А

