



Товариство з обмеженою відповідальністю «Проком»
Фізична адреса: Запоріжжя, вул. Перемоги 97-а
Тел.: +38 (067) 30-067-50
+38 (099) 30-099-50

Курс навчання

Облік в роздрібній торгівлі в прикладних рішеннях BAS УТ, BAS КУП, BAS ERP

ЗМІСТ КУРСУ

Склад слухачів _____
Організація _____

№ п/п	РОЗДІЛ КУРСУ	К-ть годин	Затв. годин
1.	ЗНАЙОМСТВО З ПРИКЛАДНИМ РІШЕННЯМ. СТАРТ СИСТЕМИ	3,0	
1.1	Налаштування розділів обліку і параметрів системи		
1.2	Загальна нормативно-довідкова інформація		
1.3	Підключення та налаштування торгового обладнання		
2.	ПРИЗНАЧЕННЯ ЦІН І ЗНИЖОК ПРИ ПРОДАЖУ ТОВАРІВ У РОЗДРІБ	3,0	
2.1	Створення видів цін та формування прайс-листів		
2.2	Призначення автоматичних знижок		
3.	НАДХОДЖЕННЯ ТОВАРУ У РОЗРІБ	3,0	
3.1.	Надходження товару від постачальника на головний склад та роздрібний склад		
3.2.	Формування замовлень на переміщення. Переміщення товару між складами з використанням ордерної схеми		
4.	ПРОДАЖ ТОВАРІВ	6,0	
4.1.	Налаштування робочого місця касира (РМК)		
4.2.	Видача грошових коштів в касу ККМ		
4.3.	Відкриття касової зміни. Внесення грошових коштів в касу ККМ		
4.4.	Оформлення продажів. Повернення товарів. Відображення оплати готівкою та /або безготівкові розрахунки.		
4.5.	Закриття касової зміни. Передача роздрібногo виторгу.		

5.	ПОДАРУНКОВІ СЕРТИФІКАТИ	2,0	
	5.1 Реєстрація подарункових сертифікатів 5.2 Продаж подарункових сертифікатів 5.3 Оплата подарунковим сертифікатом 5.4 Повернення подарункового сертифікату		
6.	БОНУСНІ ПРОГРАМИ. ПРОГРАМИ ЛОЯЛЬНОСТІ	3,0	
	6.1.Налаштування бонусних програм та карт лояльності. 6.2.Налаштування нарахування бонусних балів. 6.3.Оплата бонусними балами 6.4.Списання бонусних балів 6.5.Аналіз залишків бонусних балів		
7.	АНАЛІЗ РОЗДРІБНИХ ПРОДАЖІВ	1,0	
	ВСЬОГО:	21,0	

Узгоджено:

Замовник

Директор ТОВ «Проком»

Бутенко С. М

Керівник ЦСН ТОВ «Проком»

Столярчук І. А.